



Handelsgymnasiet

- en tidning från Stiftelsen Företagsam

2008/2009

Så tränas ditt självförtroende

Jobba med övningsföretag i klassen

- för dig som gillar praktiskt arbete

Lär dig mer om handelsbranschen

- gör uppdrag på praktikplatsen

Vägen till framtiden

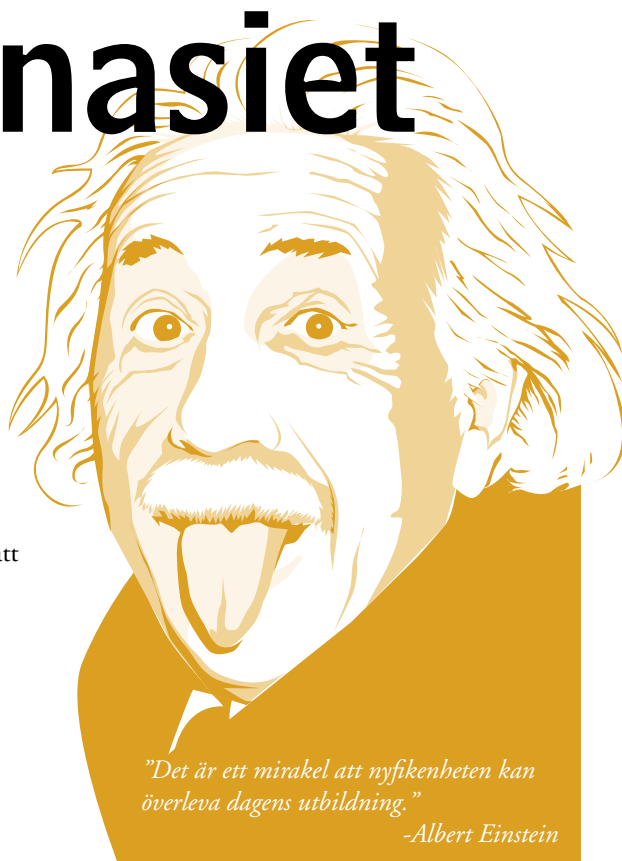
- här finns jobben



Detta är Handelsgymnasiet

Handelsgymnasiet är ett koncept för modern handelsutbildning som följer kursplanen i Handels- och administrationsprogrammet men är ändå annorlunda. Eleverna får insikter och kunskaper om handel, service, ekonomi och administration genom att driva ett övningsföretag och under praktikperioderna göra en serie uppdrag i företag på orten. Uppdragen är kopplade till dig som individ, till branschen och framtiden.

Handelsgymnasiet utgår från ett verklighetsbaserat lärande (VBL) och låter dig som elev uppleva verkligheten själv med stöd av erfarna handledare i skolan och faddrar i arbetslivet. Genom att själv ta reda på hur företagande och handel fungerar ökar företagsamheten, självständigheten och lusten att lära sig mer. På så sätt tror vi att nyfikenheten överlever dagens utbildning.



Detta får du

Yrkeskompetens i handel, service och företagande

Genom att rotera mellan olika avdelningar i övningsföretaget får alla elever chansen att prova på olika yrkesroller, som inköpare, försäljare, administratör eller ekonom. Uppdragsserien ger en fördjupad yrkeskunskap genom att låta eleverna undersöka branschen och vilka krav på kompetens som ställs.

Mer om övningsföretag.....4

Mer om uppdrag på APU.....6

En smart förberedelse inför framtiden

I övningsföretaget och i uppdragen stimuleras eleverna att tänka självständigt, kritiskt och kreativt - egenskaper som är attraktiva i arbetslivet och nödvändiga för högre studier och tjänster.

Mer om framtiden.....8

Träning i entreprenörskap och social kompetens

På Handelsgymnasiet får man chansen att lära av sina misstag. Du får öva upp förmågan att ta initiativ och ansvar, hitta på idéer och lösa problem, prata med folk och samarbeta, släppa kontrollen och börja lita på att du faktiskt kan! Genom att utföra en serie uppdrag lär du dig att skriva professionellt, intervjua människor i arbetslivet, undersöka, presentera och utvärdera uppdrag.

Mer om personlig utveckling.....10



Läs mer på:
www.handelsgymnasiet.se

5 snabba fakta

1. Utbildningen är ett modernt uppbygg av gymnasieskolans handels- och administrationsprogram och har en tydlig prägel av entreprenörskap och samverkan med det lokala arbetslivet.
2. Eleverna arbetar tillsammans med ett övningsföretag i klassen under 1-2 år. Under APU-perioderna utförs 6-8 uppdrag som har en direkt koppling till arbetet i övningsföretaget.
3. Arbetet är ämnesöverskridande och förutom handel och administration ingår vanligtvis svenska, projektarbete och information & layout.
4. Skolan ingår i ett elev- och lärarnätverk som finns över hela Sverige. Skolorna träffas regelbundet och utbyter erfarenheter med varandra. Bakom nätverket står Stiftelsen Företagsam som hjälper skolorna att nå sina mål.
5. Elever och lärare får tillgång till en lärdatabas med stödmaterial för övningsföretaget, uppdragsserien och för personlig utveckling.



Så har vi utvecklats

Bokenskolan i Jokkmokk

Albrim Demalijaj

Jag tycker att man utvecklas med arbetsuppgifterna i övningsföretaget för att man får lära sig hur ett företag fungerar praktiskt. Det ger en bra förståelse för hur företag fungerar och det har man nytta av när man kommer till ett riktigt företag. Jag gillar att övningsföretaget ger gemenskap eftersom man jobbar ihop med andra och löser problem tillsammans.

Victoria Andersson

Jag tog chansen att bli elevambassadör för min skola. Det som är bra med det är att man får chansen att kunna utveckla Handels gymnasiet till det bättre, tillsammans med elever från hela landet. Det känns viktigt för programmet.

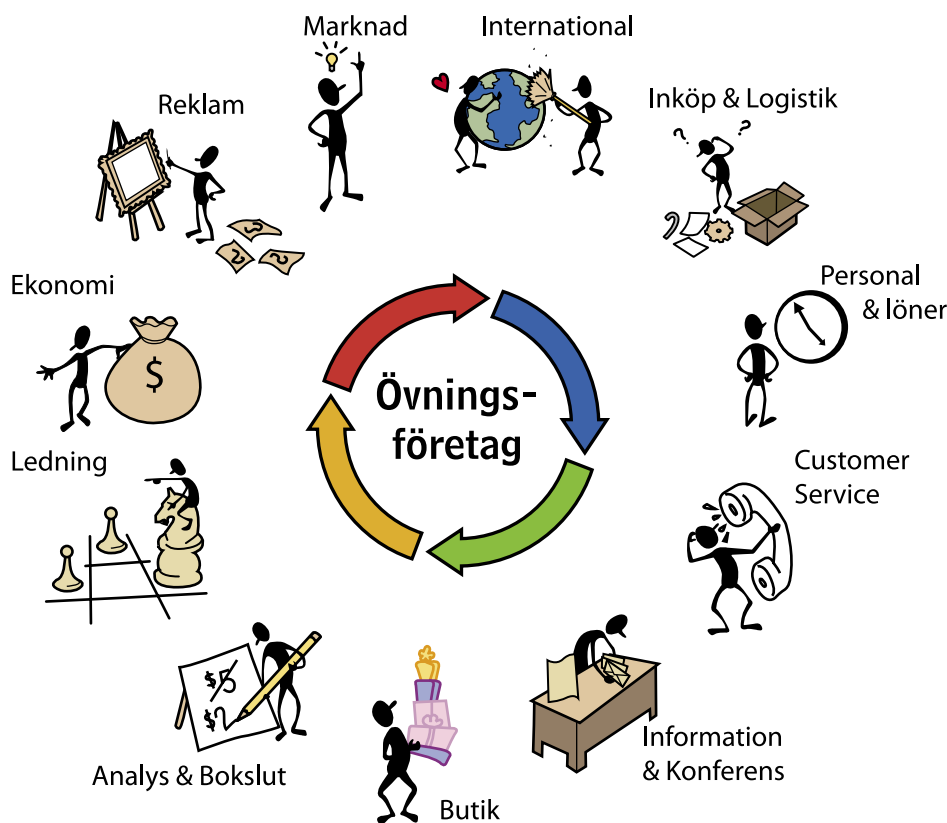
Simon Harnesk

APU har varit en underbar chans att få nödvändig yrkeserfarenhet och samtidigt en möjlighet att få in en fot i arbetslivet. Att få vidga sina vyer och slipa sina kunskaper inför det verkliga livet är Handels gymnasiet för mig.



Övningsföretag

Praktisk träning i handel, administration och service



Vad är ett övningsföretag?

Övningsföretag (Öfa) är som ett gigantiskt världsomspännande företagsspel. Mer än 40 länder är anslutna med över 5000 övningsföretag. Dessa drivs av gymnasieskolor och vuxenutbildningar. Det enda som skiljer dem från ett verkligt företag, är att det inte finns några riktiga pengar eller varor.

Business Training Centre (BTC) registrerar alla övningsföretag i Sverige och fungerar även som bank, myndighet, tull och har hand om skatter och andra regelverk.

Lokalt företag står som modell

Bakom ett övningsföretag finns ett modellföretag. Det är ett företag på orten som fungerar som förebild och rådgivare. Bland övningsföretagen finns därför ofta samma namn som de riktiga företagen men med ett Öfa som tillägg, t.ex. Inspiration Öfa AB, Stadium Öfa AB eller JC Öfa AB. Modellföretaget kan hjälpa till med prislister och att hitta rätt sortiment så att det blir så verkligt

som möjligt. De kan också låna ut marknadsföringsmaterial som planscher, skyltar eller ge hjälp med att exponera produkterna när bilder ska tas till produktkataloger, inför reklamkampanjer eller handelsplatsträffar. På det sättet fungerar modellföretaget som en rådgivare till eleverna.

Så drivs företaget av klassen

Klassen driver övningsföretaget tillsammans i upp till två år. Efter att ha satt sig in i hur ett företag är uppbyggt delas man in i olika produktgrupper, till exempel kläder, skor och hushåll. Inom varje produktgrupp kan man jobba med inköp, försäljning, ekonomi eller personaladministration. Eleverna går runt mellan avdelningarna och lär sig till slut hur ett helt företag fungerar.

Arbetsmiljön liknar ett kontor

För att skapa en så verklig arbetsmiljö som möjligt som också inspirerar, är det vanligt att klassrummet inreds som ett kontorsland-

skap. Man kan ha en reception för inkommande och utgående post där skrivare, kopiator och telefon finns. Man kan också ha en mer avslappnad hörna för veckomöten eller för kreativa stunder då man ska spåna nya idéer.

Handel mellan övningsföretag

Handeln sker genom att eleverna kontakter andra övningsföretag med olika erbjudanden via e-post, nätet, telefon eller fax. Runt om i landet ordnas även ett antal handelsplatsträffar, antingen i form av en mäsas med monter eller som ett säljmöte där fokus ligger på att göra avtal med varandra. Det ger eleverna chansen att träna personlig försäljning och service. ●



Läs mer om:
Handelsgymnasiets övningsföretag
www.handelsplatsen.org

Internationella övningsföretag
www.businesstrainingcentre.nu

På handelsplatsträff

Elva övningsföretag var med i våras då Mjölby ordnade handelsplatsträff. Med temat "Alla hjärtans dag" fick eleverna skapa passande montrar och erbjudanden, vässa sina säljargument och plocka fram bästa servicekänslan.

With Love



Tina Tassirnafas 18, från Kungshögaskolan i Mjölby ställde ut JC Öfa AB med sin klass men tog också en viktig roll att samordna arbetet inför handelsplatsträffen.

Om...

...att arrangera en handelsplatsträff

Det var jättekul, jag är gärna med på fler. Man lär sig massor om hur andra övningsföretag arbetar och hur de gör för att sälja så mycket som möjligt. Det här gjorde att vi hade något riktigt roligt att se fram emot istället för att bara sitta vid datorerna och betala fakturor till övningsföretaget.

...förberedelserna

Vi har två övningsföretag med fyra avdelningar i varje. Inköparna och försäljarna fick skaffa fram produkter till montern genom att gå till våra fadderföretag och fixa kläder och planscher. Administratörerna fick ta hand om visitkort och beställningsblanketter och ekonomerna fick ta hand om montern, men alla hjälptes åt där det behövdes. Jag gjorde bland annat själva inbjudan och ringde samtal angående handelsplatsträffen.

...kärlekstemat

Det är bra att vi får tänka utifrån ett tema som de gör i handeln. Man får tänka taktiskt och försöka utmärka sig.



Ellen Pavlova 18, och **Madeleine Bruce 17**, från Lindengymnasiet i Katrineholm ställde ut med Åhléns Öfa och Resia Öfa tillsammans med sin klass.

Om...

...att vara med på handelsplatsträff

Det är kul att träffa de andra övningsföretagen, då blir det lättare att ta kontakt med dem sedan. Man får också nya idéer och eftersom kärlekstemat gällde för alla, ville vi utmärka oss och valde en öppen lösning på vår monter istället för vikkväggar så att kunden kunde gå runt bordet.

...kontakten med modellföretaget

Vi fick låna varor från Åhléns och som tack har vi lovat att ta bilder på vår monter åt dem.

...att se kopplingen mellan övningsföretaget och riktiga företag

Man känner att de ämnen vi har läst kommer direkt till nytta på praktikplatsen. Vi kan ta med oss idéer till övningsföretaget och tvärtom, till exempel hur en butik exponerar sig.



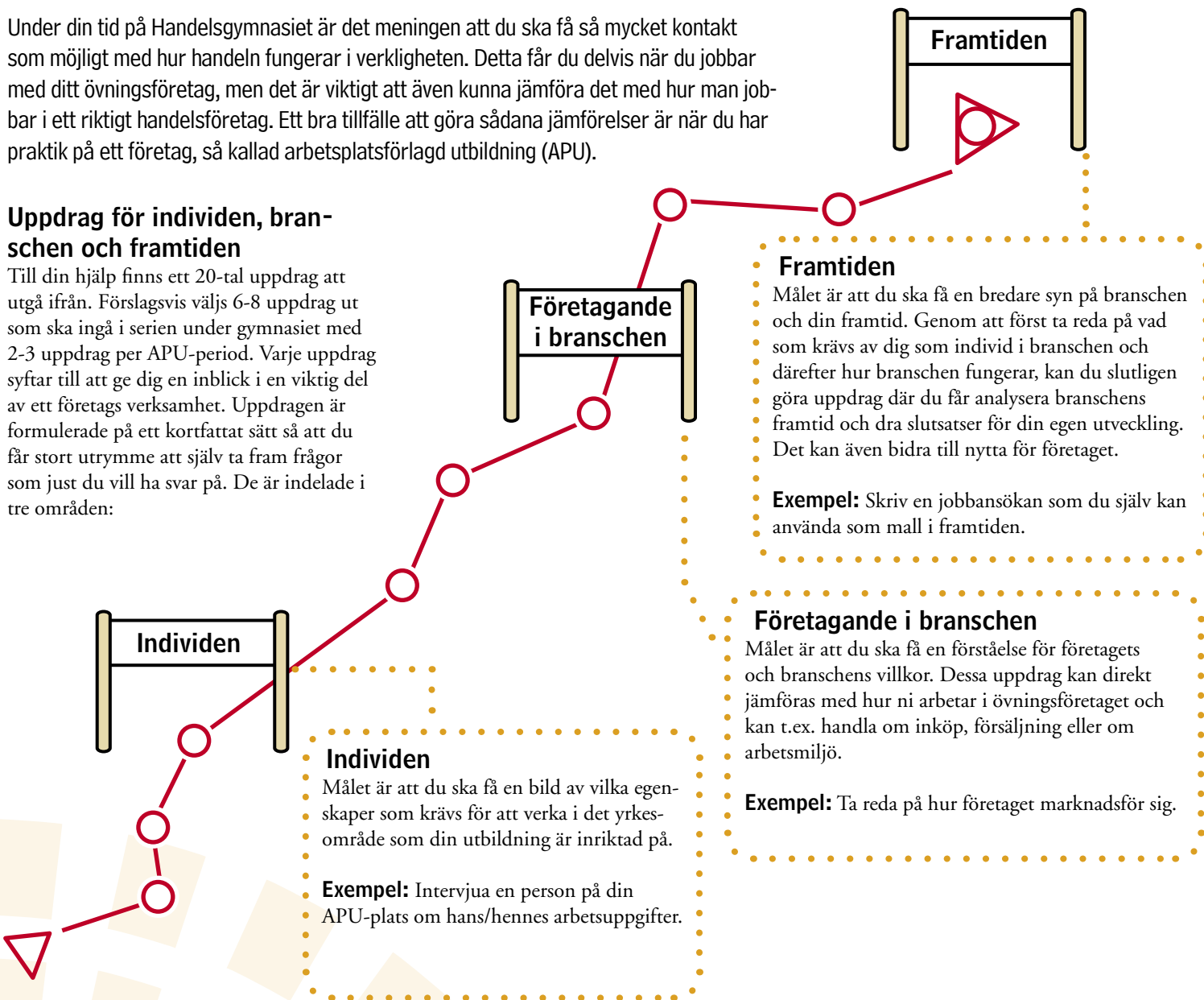
Uppdragsserie

Få ut mer av din praktikperiod

Under din tid på Handelsgymnasiet är det meningen att du ska få så mycket kontakt som möjligt med hur handeln fungerar i verkligheten. Detta får du delvis när du jobbar med ditt övningsföretag, men det är viktigt att även kunna jämföra det med hur man jobbar i ett riktigt handelsföretag. Ett bra tillfälle att göra sådana jämförelser är när du har praktik på ett företag, så kallad arbetsplatsförlagd utbildning (APU).

Uppdrag för individen, branschen och framtiden

Till din hjälp finns ett 20-tal uppdrag att utgå ifrån. Förslagsvis väljs 6-8 uppdrag ut som ska ingå i serien under gymnasiet med 2-3 uppdrag per APU-period. Varje uppdrag syftar till att ge dig en inblick i en viktig del av ett företags verksamhet. Uppdragen är formulerade på ett kortfattat sätt så att du får stort utrymme att själv ta fram frågor som just du vill ha svar på. De är indelade i tre områden:



Uppdragens olika faser

Planera

Inför varje uppdrag görs en planering. Här får du formulera de frågor som du vill ha svar på. Vid de första uppdragen behöver du säkert stöd från dina lärare och successivt lär du dig att sedan ta mer och mer ansvar.

Genomför

Det finns många sätt att ta reda på fakta. Genom uppdragen får du träna på att göra

intervjuer, ta reda på information via Internet och andra medier, och genom att pröva själv. Till din hjälp finns en metodbank.

Resultaten av de uppdrag du utför kan redovisas på olika sätt. Du får träna dig i att presentera, till exempel genom att skriva artiklar, göra en utställning eller att hålla föredrag inför olika grupper. Till din hjälp finns en presentationsbank.

Utvärdera

Efter varje uppdrag eller APU-period görs en utvärdering. Till din hjälp finns en utvärderingsmall med återkoppling på egenskaper och branschkunskaper som du fått träna. Ju mer kännedom du får om dig själv och vilka krav som ställs i branschen, desto lättare blir det att se möjligheter och sätta egna mål för framtiden.

Ta chansen i skolan!

Ute i arbetslivet är det ofta jobbigt att misslyckas. Livet kan kännas hårt efter en anställningsintervju som gick snett, eller om lån inte beviljas att starta eget på grund av att affärsidén inte var tillräckligt säljande. Skolan är unik på det sättet att man får misslyckas och prova igen.

Vad är APU?

APU är en förkortning av arbetsplatsförlagd utbildning, det som också kallas praktikperiod. Du är garanterad minst 15 veckors APU på Handelsgymnasiet, men varje skola bestämmer hur tiden ska fördelas på schemat.

Träna din företagsamhet!

När du jobbar med uppdragen tillsammans med ett handelsföretag får du möjlighet att träna egenskaper som du kommer att ha nytta av i ditt arbetsliv, till exempel att planera din tid, samarbeta och kommunicera med vuxna utanför skolan, hantera problem och ta ansvar.

Jobbskugga arbetsplatser

Ett snabbt sätt att ta reda på mer om yrken, företag och olika branscher är att följa och studera en person på en arbetsplats under en dag – en smart introduktion inför valet av APU.



Olivera Vasilevska, Pathrik Davidsson, Sofie Fager och Calle Ström började Handelsgymnasiet för att det lät intressant och roligt och för att få jobba mer praktiskt med företag.

Olivera

Jag var intresserad av administration och hoppas att praktikplatsen jag ska vara på sedan kommer att ge mig jobb.

Sofie

Man får ett års arbetslivserfarenhet under gymnasietiden. Det ger högre lön direkt när vi börjar jobba.

Pathrik

Min äldre kompis gick utbildningen och tipsade mig att den var bra eftersom jag ville jobba med datorer.

Calle

Jag valde Handelsgymnasiet för att jag hade hört att utbildningen var mycket praktisk och att mycket praktik ingår.

Framtiden

Guide till jobb och utbildning efter Handelsgymnasiet

På Handelsgymnasiet får du lära dig hur ett företag fungerar i sin helhet genom övningsföretaget och praktik på företag. Du får praktisk träning i administration, ekonomi, handel och service och tar ett rejält kliv mot arbetslivet redan under utbildningen.

Lika stor fördel har du som vill plugga vidare. Du får träning i att tänka kritiskt, kreativt och självständigt, precis sådana egenskaper som är nödvändiga för högre studier och tjänster. Här finns yrken och utbildningar som lämpar sig särskilt väl för den som har gått Handelsgymnasiet.



JOBBA

Administration

- Som administratör kan dina arbetsuppgifter variera från att skriva brev, uppdatera företagets hemsida och sammanställa material, till att ge service till andra personer och vara företagets ansikte utåt.
- **Viktiga egenskaper:** samarbetsförmåga, noggrannhet och serviceintresse.
- **Yrken:** administratör, sekreterare, projektkoordinator, marknadsassistent, webbadministratör m.fl.

Ekonomi

- Gillar du att analysera och bolla med siffror kan ekonomyrket vara en fortsättning. Du kan arbeta med bokföring, betala fakturor, köpa in varor och ge service till kunder och medarbetare som behöver ha ekonomisk information.
- **Viktiga egenskaper:** analytisk, noggrann, gärna goda språkkunskaper.
- **Yrken:** controller, ekonomiassistent, inköpsassistent, löneadministratör m.fl.



PLUGGA

Kvalificerad Yrkesutbildning (KY)

KY-utbildningar specialdesignas efter vilka yrken som behövs i arbetslivet just nu. Dessa leder därför oftare till jobb. Sök inom ekonomi/försäljning, handel, juridik, företagande, kommunikation och personal.

Högskolestudier

- **Ekonomi** leder till jobb med marknadsföring, inköp och försäljning, organisation och ledarskap samt redovisning och kalkylering.
- **Yrken:** controller, ekonomiansvarig, marknadsförare, revisor m.fl.

Försäljning

- Brinner du för att sälja och hjälpa kunder? Då finns jobb både i butik och företag. Som säljare i butik är det viktigt att vara lyhörd och kunna ge bra service. Som säljare på företag söker du ofta själv upp kunder, vilket kräver ett starkt eget driv och vilja göra affärer.
- **Viktiga egenskaper:** förmåga att skapa kontakt och inge förtroende.
- **Yrken:** butikssäljare, företagsförsäljare, innesäljare, account manager m.fl.

Kundservice

- Vill du ge människor råd och god service? Kundservice kan innebära att du tar hand om inkommande och utgående samtal på ett företag eller tar hand om kunder som kommer till företaget.
- **Viktiga egenskaper:** serviceinriktad, god kommunikationsförmåga, flexibel, goda data- och språkkunskaper är meriterande.
- **Yrken:** receptionist, kundkommunikatör, kundrådgivare, kundtjänstmedarbetare, telefonist m.fl.

- **Kommunikation** leder till jobb med företagets information och budskap t.ex. genom tidningar, nyhetsbrev och Internet.
- **Yrken:** informatör, kommunikatör, redaktör m.fl.

- **Personal och HR (Human Resources)** leder till jobb med löner och avtal, rekrytering, utbildning och arbetsmiljö.
- **Yrken:** HR-konsult, personalutvecklare, rekryterare, utbildare m.fl.



Läs mer om yrken och utbildningar på:
www.avstamp.nu
www.kyguiden.se
www.studera.nu
www.studentum.se

Det är faktiskt spännande!

Det finns många vägar att ta efter gymnasiet, men Jessica Allebert från Nyköping hade bestämt sig redan från början vad hon ville bli.

Ända sedan Jessica Allebert, 25, började gymnasiet har hon velat bli revisor. Sedan ett år tillbaka jobbar hon som revisorsassistent efter sin civilekonomexamen på universitetet.

Vad gör en revisor?

En revisor granskar det som redovisningspersonalen har gjort, ser till att beräkningarna är korrekta, stämmer av företagets ekonomiska rutiner och intervjuar företagsledningen för att se till att lagarna följs. Man får försöka komma på vad som är fel om resultatet inte stämmer.

Hur kom du fram till ditt yrkesval?

Jag är ganska konkret och gillar när man kan säga "Så här är det.". Det är väldigt omväxlande, inte ett jobb där man bara sitter vid en dator och tittar på siffror. Man får kontakt med många olika människor. Det är faktiskt spännande!

Varför valde du att gå Handelsgymnasiet?

Jag ville göra något mer praktiskt, få prova mina kunskaper lite mer i verkligheten. Det fanns en stor bredd i utbildningen och en frihet att kunna göra olika projekt genom övningsföretagen.

Vad lärde du dig som du har nytta av idag?

Att ta eget ansvar. Man blir lite mer drivande i arbetet med ett övningsföretag. Ansvar kommer vare sig man vill eller inte i arbetslivet. Därför speglar arbetssättet verkligheten bra. Övergången blev inte så tuff. Det ledde även till att jag fick en anställning på min sista praktikplats på Hennes & Mauritz direkt efter gymnasiet. Där jobbade jag i två år innan jag fortsatte plugga vidare.

Vad gör du om fem år?

Då är jag auktoriserad revisor. Efter tre år som revisorsassistent kan man avlägga ett prov och bli godkänd revisor. Då får man själv ansvara för granskningar på både små och stora företag. Efter fem år blir man auktoriserad revisor som förr innebar att man fick ansvara för större företag, men den regeln är borttagen nu. Det är mest att titeln ger mer status.

Skulle du gjort något annorlunda om du började gymnasiet idag?

Jag vet ju hur det är, jag var själv skoltrött den perioden men jag hade nog försökt kolla upp mer vilken behörighet som krävs eftersom jag visste att jag ville plugga vidare. Jag fick läsa Matte C efteråt på Komvux och det hade jag väl helst sluppit.

Vad är ditt bästa tips till dem som går utbildningen nu?

Försök att göra något bra av tiden. Jag tycker det är viktigt att ha roligt men det kan vara bra att sätta upp några mål också. Även om de ändras på vägen, finns alltid något att sträva efter. Tre år är så kort tid och då klarar man av att kämpa lite samtidigt, det är det värt. ●



Personlig utveckling

Träna entreprenörskap och social kompetens

Ingemar Stenmark är en av våra största idrottsmän genom tiderna. En reporter som intervjuade honom efter att han just vunnit en tävling där han varit på väg att åka ut, frågade om inte vinsten till stor del berodde på att han haft tur. Ingemar svarade:

-Jo, nog hade jag tur alltid. Men vet du? Det konstiga är att ju mer jag tränar, desto mer tur får jag.

På samma sätt är det med din kompetens. Genom arbetet i övningsföretaget och uppdragsserien på APU, får du chansen att gång på gång träna dig i att ta initiativ, planera, vara uthållig och jobba efter en tidsplan, hitta på idéer, lösa problem och samarbeta, arbeta självständigt, prata med olika människor, stå inför folk och prata och se dem le entusiastiskt eller gaspa trött - helt enkelt träna dig i entreprenörskap och social kompetens.

Gör en självskattning

För att ta reda på mer om egenskaper och vad de egentligen innebär, finns ett självskattningstest framtaget där du själv skattar dina styrkor och svagheter när det gäller:

- Självförtroende
- Risker & beslut
- Kommunikation & dialog
- Samarbete & relationer
- Initiativ & handlingskraft
- Motivation & uthållighet
- Kreativitet & nytänkande
- Mål & resultat

Genom att göra självskattningen med jämna mellanrum tränar du dig i att bedöma din egen kompetens och vad du kan utveckla för att till exempel nå ett mål. Det ger också en bra grund för att skriva cv och klara av en anställningsintervju.

Visste du att...

...den vanligaste frågan i en anställningsintervju är: Vilka är dina styrkor och svagheter?

Utvärdera din kompetens

Utvärdering av uppdrag för Öfa och APU

Efter varje APU-period kan du utvärdera och reflektera över vad som gick bra och vad som kan förbättras till nästa gång. På så sätt lär du dig av dina misstag och får en djupare kunskap och förståelse för handel och service. Utvärderingen kan även göras i övningsföretaget. Till din hjälp finns en checklista i lär databasen.

Utvecklingssamtal

Inför

Utvecklingssamtalet ska vara till för dig. Det

ska hjälpa dig i din utveckling och är något du har rätt till en gång per termin. Därför finns en utvärderingsmall i lär databasen som hjälper dig att sätta egna mål och skapa en handlingsplan för hur du kan nå dit. Det blir utgångspunkten för samtalet. När ni ses har mentorn förberett sig genom att samla in omdömen från undervisande lärare.

Under

Eleven inleder utvecklingssamtalet genom att utifrån mallen beskriva hur hon/han ser på sin studiesituation. Mentorn ger feedback på elevens bild av studiesituationen och går igenom omdömen och annan information

från övriga lärare. Eleven och mentorn sätter därefter gemensamt upp mål och en handlingsplan för hur målen ska nås.

Efteråt

Efter utvecklingssamtalet sammanställer eleven de kort- och långsiktiga utvecklingsmålen i den mall för handlingsplan som finns framtagen. Handlingsplanen undertecknas av elev och mentor. Uppföljning av planen sker vid behov, samt vid nästa utvecklingssamtal.

Pimpa ditt självförtroende!

I lärardatabasen finns arbetsmaterial för personlig utveckling, något som elevambassadören Hanna Wiklund från Nyköpings gymnasium direkt nappade på.

Hur har du jobbat med självskattningstest på din skola?

Jag bad först lärarna att få göra testet för att lättare komma in i klasserna och prata som ambassadör för Handelsgymnasiet. Jag har låtit eleverna göra testet en gång per år och har under tiden förvarat dem i pärmar i skolan. I slutet tog jag fram allt så att de fick jämföra hur de har fyllt i och verkligen se att de har utvecklats. Nu har lärarna börjat använda dem i utvecklingssamtalen.

Vad har eleverna tyckt om det?

I början var de tveksamma, men när jag sa att ingen annan behöver se resultatet och att det är för ens egen skull så blev de intresserade. Genom att jämföra resultaten från år till år blir utvecklingen tydlig.

När tycker du att man har nytta av att göra en självskattning?

När man börjar utbildningen och i utvecklingssamtal med Öfa-lärare eftersom de har eleverna mest.

Vad har du själv sett för utveckling?

Jag ser att det har hänt jättemycket. Självförtroendet är det som ökar mest, antagligen för att vi pratar inför klassen så mycket. Det är också tydligt att eleverna tar fler risker och egna beslut. De vågar ta för sig mer själva istället för att fråga någon och det är tack vare övningsföretaget där vi fått lära sig att handskas med allt för att kunna komplettera varandra.

● **Notis:** Hanna fick utmärkelsen Årets ambassadör 2008 för sitt engagemang att testa och föra ut Handelsgymnasiets idéer i sin skola.



Elevcoach

Vem är du?

Jag heter Martina Fischer, är 20 år och ansvarar för elevnätverket på Stiftelsen Företagsam.

Vad gör du?

Jag ger stöd till er som går utbildningen, t.ex. genom att göra skolbesök och föreläsa om hur Öfa går till och vad man kan tänka på. Varje skola har en ambassadör och en vice som jag också ordnar seminarium för.



Vill du bli ambassadör?
Läs mer på:
www.handelsgymnasiet.se



På Handelsgymnasiet får du jobba med meningsfulla utmaningar utanför skolan. Du växer och blir självgående genom att ta ansvar i samspel med vuxna ute i arbetslivet. Du får träna dina personliga egenskaper i övningsföretaget och uppdrag och reflektera över dem i utvecklingssamtal. Dina lärare får massor av nya utgångspunkter för sin undervisning och för sitt samarbete över ämnesgränserna.

Handelsgymnasiet

- utbildning för dig som vill arbeta med handel och företagande i framtiden

Sverige är ett av de 20 största länderna inom import och export av varor och tjänster. 40 procent av Sveriges tillväxtföretag är handelsföretag. Handelsgymnasiet ger dig möjlighet att förbereda dig inför denna arbetsmarknad genom sitt upplägg med träning av såväl nationell som internationell handel och med hjälp av datorer som redskap.

Grundidé

Handelsgymnasiet är en modern uppläggning av gymnasieskolans handels- och administrationsprogram. Syftet är att stimulera ungdomars självständighet, **företagsamhet*** och lust att lära.

Företagsamhet

Handelsgymnasiet riktar sig inte i första hand till blivande företagare utan till dig som vill träna din företagsamhet. Det kan vara att lära dig arbeta självständigt, ta ansvar, samarbeta med andra, hålla tider och klara av konkreta utmaningar. Det är något du har nytta av oavsett om du blir egen företagare eller anställd. I lär databasen på hemsidan finns material kring hur du kan utveckla din företagsamhet och hur utvecklingssamtalet med din lärare blir något mer än ett betygssamtal.

Övningsföretag och APU-uppdrag

När du läser på Handelsgymnasiet så läser du i stort sett samma ämnen och kurser som på det vanliga Handels- och administrationsprogrammet men under en del av tiden driver du och din klass ett övningsföretag (Öfa). Under din praktikperiod (APU) får du dessutom en rad uppdrag som du ska lösa. Genom dem kan du jämföra dina egna erfarenheter från övningsföretaget med hur det fungerar i ett verkligt handelsföretag. Handelsgymnasiets upplägg stimulerar din lust att lära och utvecklar din sociala kompetens. Du får både träna på samarbete och självständigt arbete.

Ämnesintegrering

På Öfa-passen är det vanligt att olika ämnen vävs in. Ämnesintegrering är en viktig del. Du kan arbeta med både svenska, information- och layout samtidigt som du utvecklar kunskaper om handel och administration. Arbetssättet påminner därför mycket om en vanlig arbetsplats.

Datorer som verktyg

På Handelsgymnasiet använder du alltid datorer, från administration till upplägg av webbutik. Till din hjälp finns också en lär databas. Där finns bland annat en uppdragsbank med exempel på uppdrag för praktikperioderna. Det finns också texter, övningar, arbetsuppgifter, praktikfall, rollspel och annat som kan användas i de olika kurserna.

Del av ett nätverk av skolor

Många skolor har arbetat enligt Handelsgymnasiets modell sedan starten 1996. Att arbeta ämnesintegrerat och utgå från elevernas

utveckling ligger helt i linje med läroplansmålen för gymnasieskolan. Stiftelsen Företagsam hjälper dessa skolor att samarbeta och utvecklas genom att ingå i ett nätverk. Varje skola har två elevambassadörer som träffas på nationella seminarier och delar idéer och erfarenheter med varandra. Lärarna samarbetar på liknande sätt. Flera lärare deltar dessutom i olika utvecklingsprojekt -allt för att göra din utbildning bättre. Man kan också åka på någon av de regionala handelsplatserna (se datum och plats på hemsidan) för att träna personlig försäljning och göra affärer med andra övningsföretag.

Stiftelsen Företagsam

Stiftelsen Företagsam bildades 1994 av en grupp enskilda personer med bakgrund i näringslivet. Stiftelsen arbetar med ett ideellt syfte men täcker sina löpande kostnader genom abonnemangsvgifter från skolorna. Utvecklingsarbete finansieras genom anslag och donationer, bland annat från enskilda och offentliga fonder och institutioner.

*** företagsamhet: ett förhållningssätt, handlingsbenägenhet, en vilja att ta itu med problem och möjligheter, förmåga att själv söka svar på sina frågor, ett öppet sinne inför det nya.**

Stiftelsen Företagsam, Karlavägen 104,
Box 24132, 104 51 Stockholm
Telefon 08-783 16 83
Fax 08-783 16 93
E-post info@foretagsam.se
Webb: www.foretagsam.se

CHEFREDAKTÖR: Malin Svensson
FOTO: Martina Fischer, Mats Johansson och Malin Svensson
GRAFISK FORM
& ILLUSTRATION: Ola Johansson, Artmill visuals
TRYCK: Weinco grafiska AB
REFERENSGRUPP: ambassadörer, elever, lärare och faddrar
på Handelsgymnasiet

Tack till alla som har ställt upp på intervjuer!